¿Cómo financiar mi empresa?

Pedro García - IEBS Business School

Fuente: https://www.youtube.com/watch?v=VDOFtMbcoxw

OTRI
Vicerrectorado de Transferencia
e Innovación Tecnológica
Universidad Zaragoza

Contenido

FUENTES DE FINANCIACIÓN 4
PRÉSTAMO BANCARIO 5
LINEAS ICO 7
ENISA 8
BUSINESS ANGELS: 10
CAPITAL RIESGO: 11
CROWFUNDING: 12
CROWLENDING 13
OTRAS HERRAMIENTAS 14
TABLA RESUMEN 15
EMPRESAS ZOMBIES 17
PREGUNTAS Y RESPUESTAS 18
OTROS ENLACES DE INTERÉS 19

A través del siguiente documento se pueden ver las diferentes formas de financiación con comentarios destacados en cada uno de ellos.

¿Qué vamos a ver? A continuación se desarrolla el **indice de contenidos** de la conferencia.

- ¿Qué se entiende por financiación?
- Necesidades Básicas de Financiación
- Fuentes de Financiación
- Opciones de Financiación
  - Préstamos Bancarios
  - ICO
  - Enisa
  - Business Angels
  - Capital Riesgo
  - Crowfunding
  - Crowlending
  - Otros
- Tabla Resumen
- Death Valley
- Zombificación
- Key Take Aways
- Q&A

¿Qué entendemos por financiación?

RAE

→ Acción de Financiar

→ Aportar el dinero necesario para el funcionamiento de una empresa

→ Sufragar los gastos de una actividad, de una obra, etc

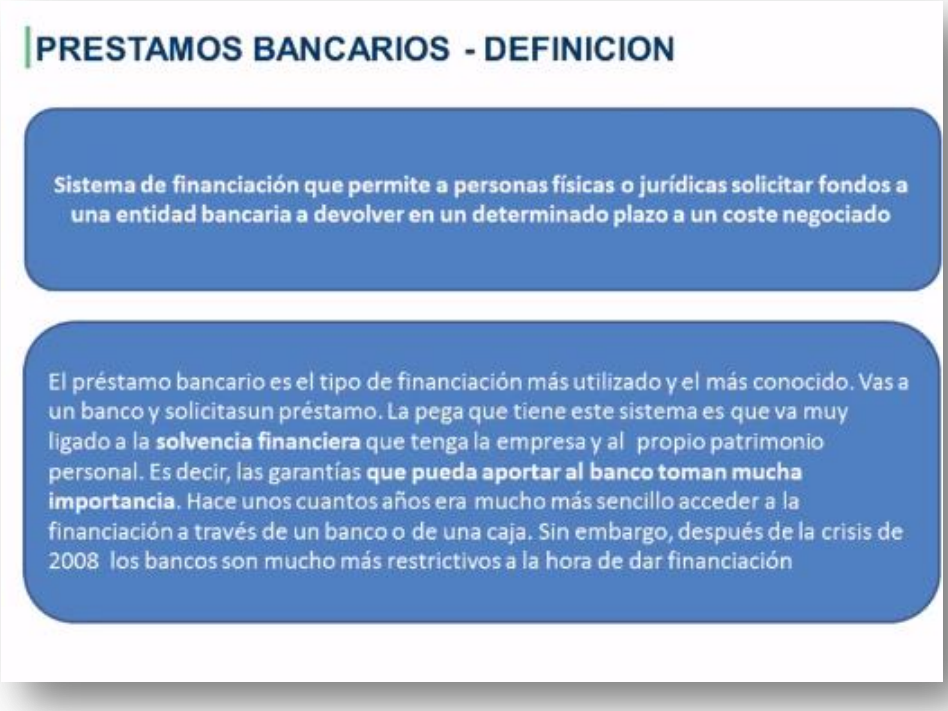
En definitiva, obtener el efectivo necesario para poder hacer frente a mis pagos, sean para gastos corrientes, sean para inversiones.

FUENTES DE FINANCIACIÓN

Las diferentes fuentes / recursos de financiación que existen son:

PRÉSTAMO BANCARIO

Préstamo bancario – > Muy ligado a cómo va funcionando tu negocio, a la solvencia del mismo.



¿En qué debes fijarte a la hora de solicitar un préstamo bancario?

Debes fijarte en el tipo de interés , comisiones (apertura, cierre, impago…), las comisiones de impago (si no puedes devolver el importe cuanto te cobra el banco) y el plazo de amortización (Cuando voy a devolver el dinero).

En que se fijan los bancos:

Garantías o Avales -> Si no tienes solvencia.
Plan de empresa -> Como lo has hecho, lo estás haciendo y piensas hacerlo.

Al final, el préstamo bancario es el más sencillo de gestión (de solicitarlo) pero requisitos complicados sobre todo para negocios que están arrancando.

CIRBE -> Registro interbancario, para ver todos los préstamos que tienes solicitados con otras entidades. Comparativa de qué financiación tienes otorgada.

PRESTAMOS BANCARIOS – PROS Y CONS

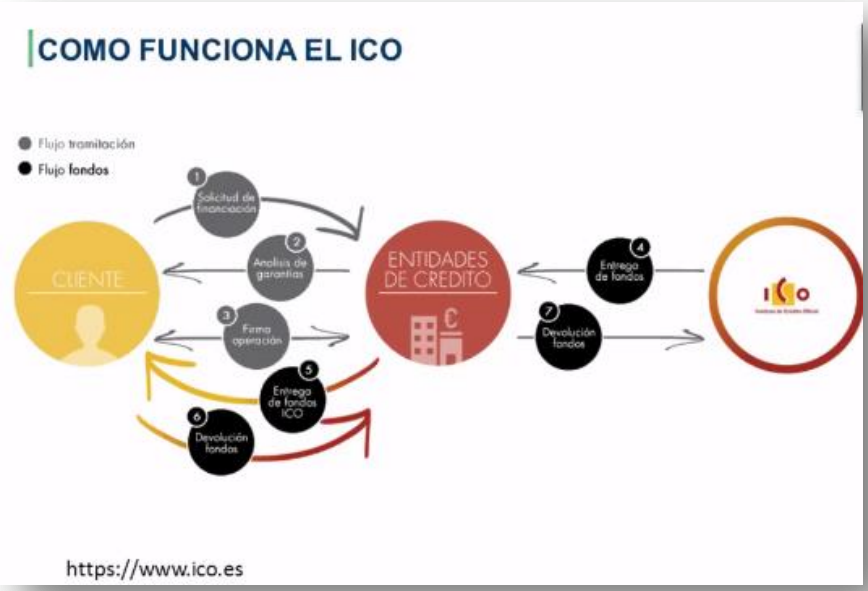
- Herramienta financiera sobradamente conocida
- Amplia competencia, lo que facilita el benchmark y la negociación
- Flexibilidad en cuanto a plazos de devolución
- Actualmente, todas las entidades disponen de préstamos especificos para Pymes y emprendedores

- Necesidad de garantías (hipotecas, avales)
- Necesidad de información financiera sólida
- Necesitan Plan de Empresa
- Consumen CIRBE
- Necesitan buen historial financiero

LINEAS ICO

ICO (Instituto de Crédito Oficial)
Se han puesto unas líneas para compensar a PYMES la caída de cifras de negocio por COVID.

ICO –> No es un préstamo bancario pero lo gestiona una entidad bancaria.



Tú como cliente vas a una entidad de crédito, solicitas la financiación, realizan el análisis, y si te lo otorgan, te dan el dinero. Vas devolviendo el dinero, y la entidad va devolviendo al ICO el dinero.
En el ICO la modalidad de los prestamos son variables, los tipos suelen ser referente al EURIBOR, tienen plazos más largos que los de un préstamo bancario, son bastante más flexibles.

ENISA

ENISA - DEFINICION

Empresa pública –dependiente del Ministerio de Industria, Energía y Turismo, a través de la Dirección General de Industria y de la Pequeña y Mediana Empresa– que, desde 1982, participa activamente en la financiación de proyectos empresariales viables e innovadores. El instrumento financiero más utilizado por Enisa es el préstamo participativo, dirigido a emprendedores y pymes.

Tanto empresas en fase de creación, como aquellas que necesiten financiación para su consolidación en el mercado, pueden acceder a programas de ENISA para conseguir sus objetivos. En la mencionada etapa de creación tenemos la Línea ENISA para Jóvenes Emprendedores, para pequeñas y medianas empresas de reciente constitución, creadas por emprendedores de menos de 40 años. Si tienes más edad, no debes preocuparte. Existe también una Línea ENISA para emprendedores sin límite de edad.

Los préstamo que ofrece ENISA son préstamos participativos (prestamos en el que la entidad que te lo presta, además de darte fondos, entra a formar parte (participa) en tu negocio, se convierte "casi" en un accionista.
Están dando financiación a un amplio abanico, emprendedores jóvenes como empresas ya consolidadas.

LINEAS ENISA

Jóvenes emprendedores

Dirigida a pymes (y startups) de reciente constitución creadas por jóvenes para abordar las inversiones que precisa el proyecto empresarial en su fase inicial.

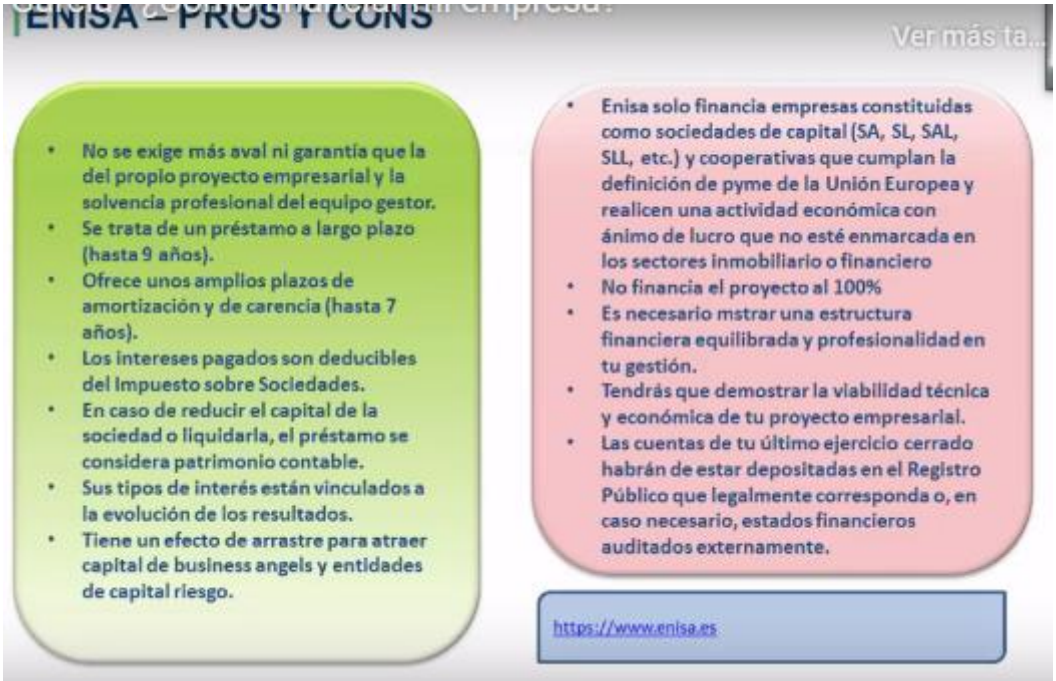
Emprendedores

Dirigida a apoyar las primeras fases de vida de pymes promovidas por emprendedores, sin límite de edad.

Crecimiento

Dirigida a apoyar los proyectos empresariales de compañías interesadas en expandir su negocio o lograr una mejora competitiva.

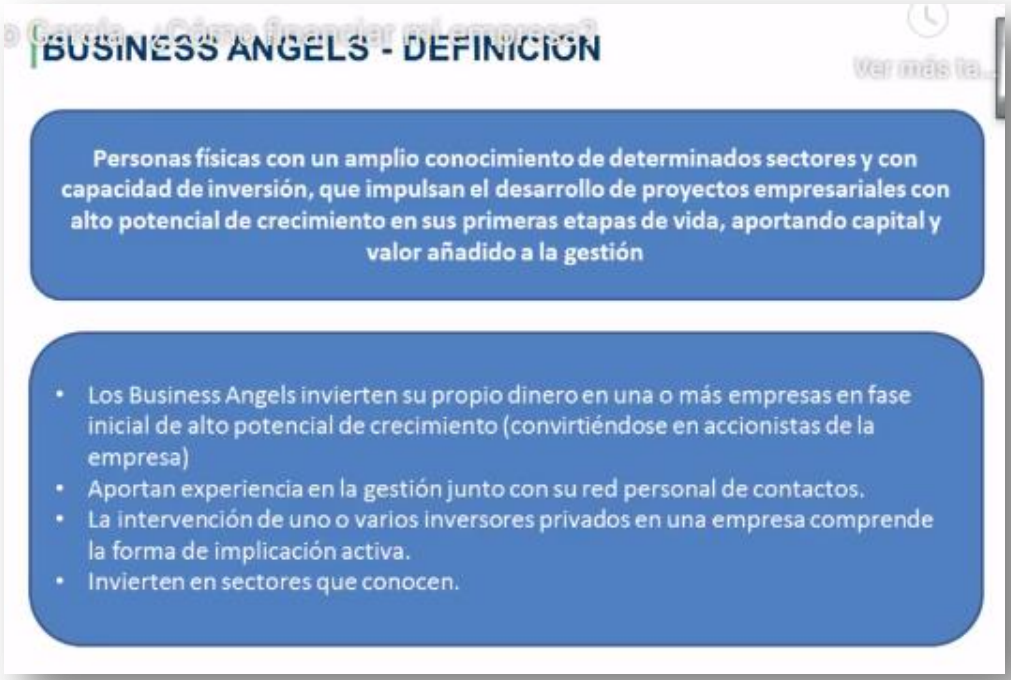
ENISA VENTAJA: No se exige un aval.



Préstamos a largo plazo (hasta 9 años).
Beneficia mucho la puesta en marcha de un negocio porque no devuelves el préstamo hasta pasados unos años.
ENISA solo financia con una estructura societaria detrás, es decir, Autonomos con DNI no entran en esta línea.

Requisito formal: presentar las cuentas en el Registro.

BUSINESS ANGELS:



Facebook, Starbucks, Google empezaron con Business Angels detrás, Angels Inversors,

CAPITAL RIESGO:

Son empresas que invierten en muchas empresas.

Inversión, por parte de compañías especializadas de inversión de capital, a largo plazo de forma minoritaria y temporal en pequeñas y medianas empresas con grandes perspectivas de rentabilidad y/o crecimiento.

El capital riesgo es una fuente de financiación empresarial, que está dirigida principalmente a pequeñas y medianas empresas. La inversión se realiza por parte de una sociedad inversora especializada que toma una posición minoritaria en la sociedad receptora, de medio a largo plazo.

Las sociedades receptoras son valoradas como empresas con considerables niveles de riesgo, por esto, tienen dificultades para conseguir capital mediante instrumentos de financiación más comunes. Debido a su participación accionaria, la sociedad inversora tiene interés en el éxito de la empresa receptora, por lo cual, la sociedad inversora ofrece un valor añadido integrándose en el consejo de administración de la empresa receptora, asesorando en las principales decisiones estratégicas, asistiéndola en la contratación de personal clave, proporcionando contactos en las esferas jurídicas, bancas de inversión y otros negocios al servicio del respectivo sector.

KKR –> Ha invertido en Telepizza y varias a la vez.

CAPITAL RIESGO – PROS Y CONS

- Permite la financiación en las primeras etapas del proyecto, facilitando el desarrollo inicial y el crecimiento.
- Introduce un mayor grado de profesionalización en la toma de decisiones.
- Facilita el proceso de internacionalización de la empresa.
- Permite el movimiento de accionistas en las empresas no cotizadas.
- Facilita la movilización de capitales.
- Permite la diversificación de riesgos.
- Facilita la sucesión en las empresas

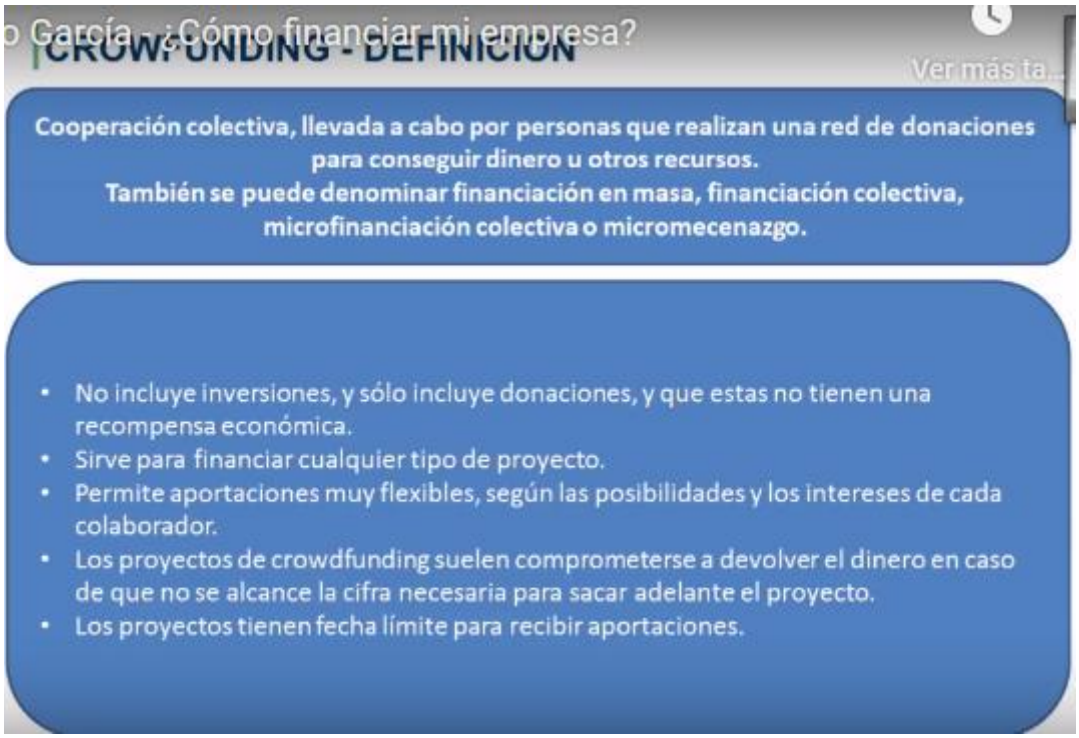
- Gastos importantes de estudio y estructuración de la operación.
- Puede restringir las posibilidades futuras de inversión..

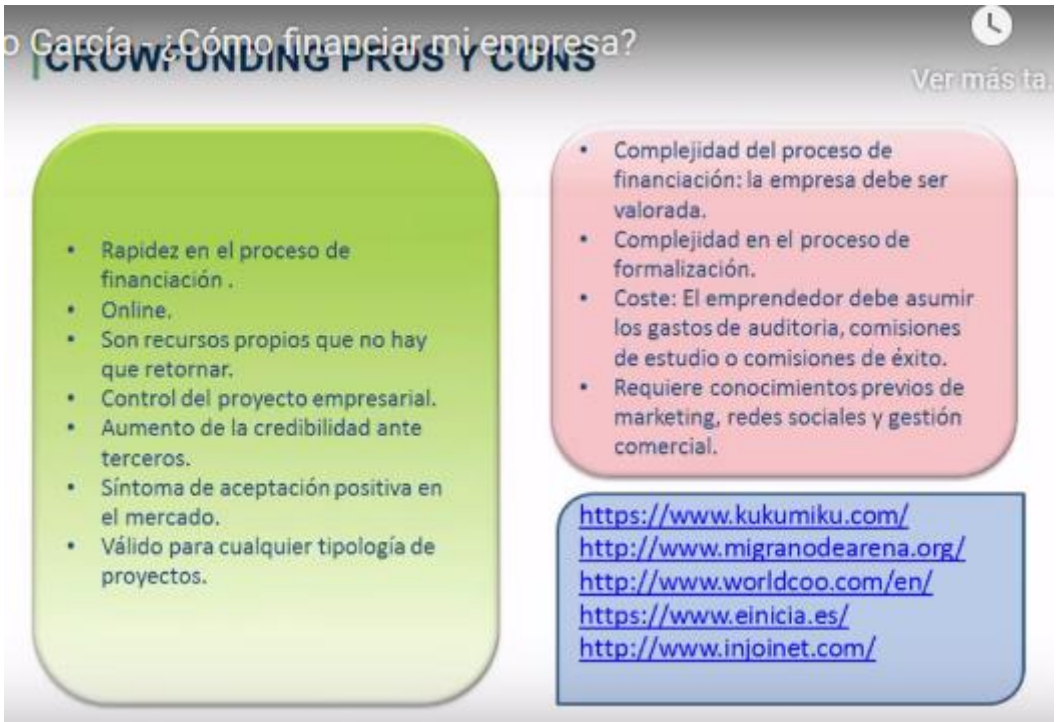
https://www.ascri.org/
http://www.cnmv.es/Portal/Consultas/IndiceECR.aspx

Al estar en capital riesgo tu accionariado forman parte importante en la toma de decisiones, entran y deciden sobre el desarrollo y estrategia de tu compañía.

CROWFUNDING:

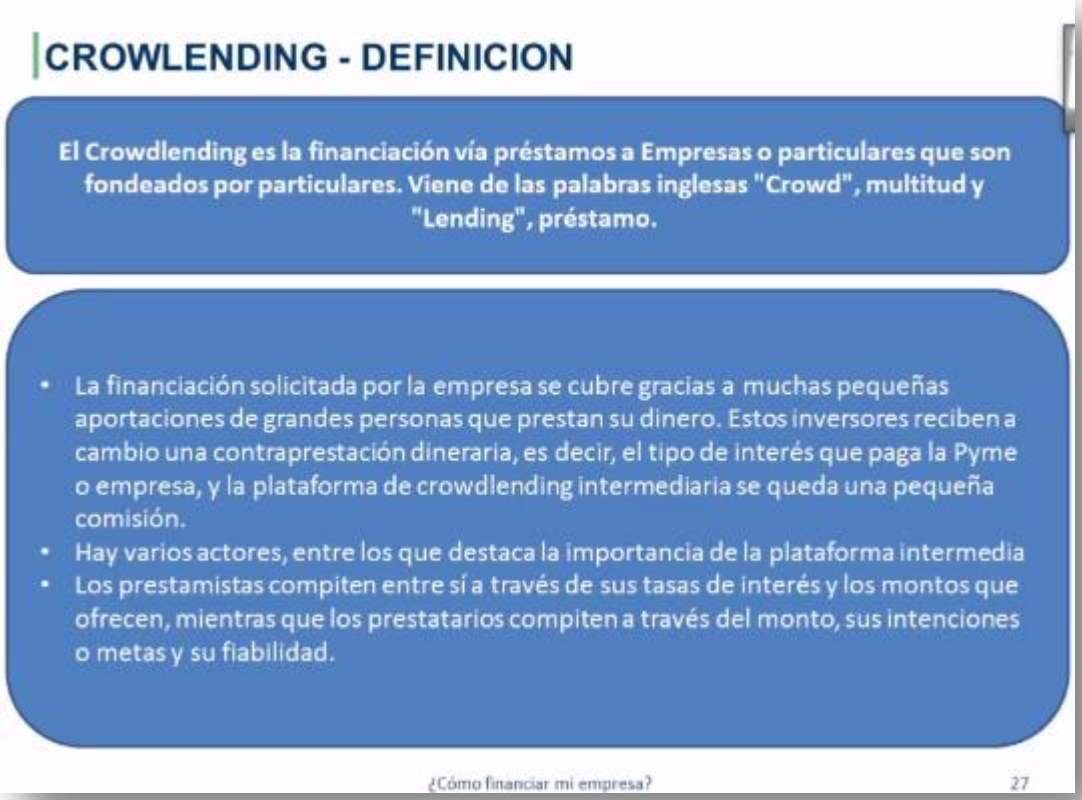
CROWFUNDING: Es un proceso de financiación colectiva, financiación colectiva en forma de donaciones, no tienen recompensación económica.





CROWLENDING

Metes tu solicitud de financiación, te estudian y lo ponen en la plataforma, entonces, muchos inversores pueden invertir a través de la plataforma. Entre ellos compiten, porque cada uno da unos tipos de interés. Interés medio ponderado entre todos.



OTRAS HERRAMIENTAS

Líneas de Crédito

Es un tipo de crédito bancario que da financiamiento a corto plazo a una empresa. La empresa dispondrá de un dinero en su cuenta y accederá a él cuando le sea necesario. A medida que vaya utilizándolo irá agotando dicho crédito, teniendo un límite. Periódicamente la empresa deberá de devolver dicho crédito a corto plazo. Normalmente la empresa pagará intereses a medida que vaya utilizando el dinero.

Leasing

El Leasing también se conoce como arrendamiento financiero. Se trata de comprar un activo y pagarlo como si de un alquiler se tratara. La única diferencia es que puedes tomar una opción de compra una vez hayan pasado las cuotas de "alquiler" correspondientes. Además de esto, al tratarse de un arrendamiento financiero, estará sujeto a una serie de intereses y comisiones

OTRAS HERRAMIENTAS

Renting

Parecido al leasing, el renting es un sistema de financiación en el que se alquila un bien, y pasado un tiempo establecido, se puede devolver y cambiar por uno nuevo. A diferencia del leasing, el renting no está regulado por la Ley. Sin embargo, sí que tiene también, beneficios fiscales para la empresa. En el caso del renting, la propiedad del bien no se transmite.

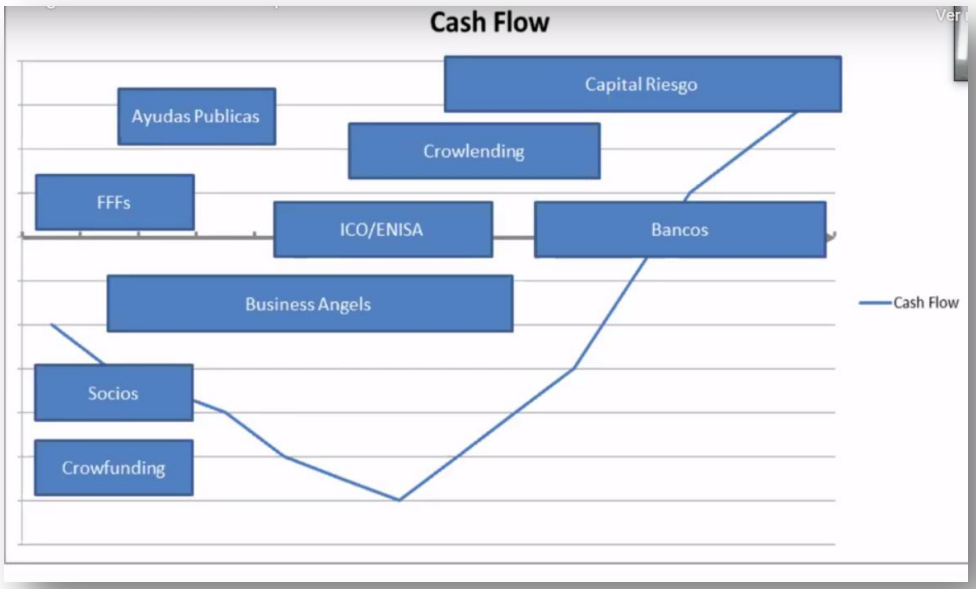
Factoring

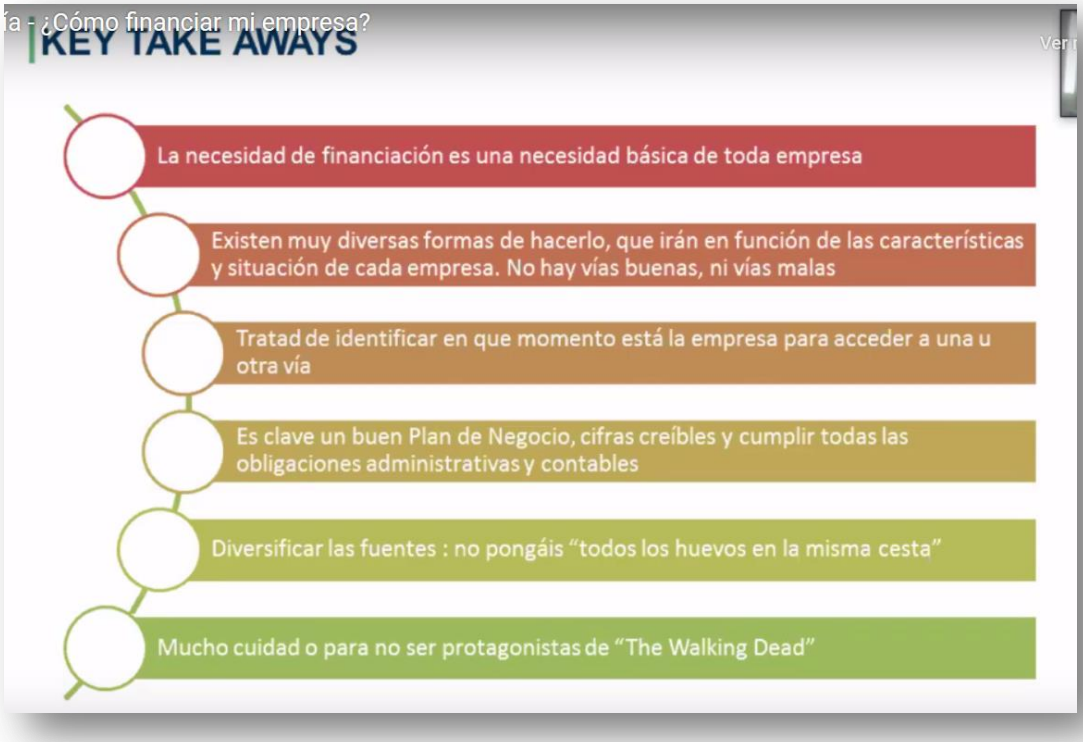
El factoring es un sistema de financiación enfocado principalmente para empresas que tienen que gestionar cobros de facturas. Para una empresa que vende al contado, como pudiera ser un bar, tiene poca utilidad. Sin embargo, las Pymes, en muchas ocasiones, han negociado con sus clientes de forma más desfavorable el cobro de las facturas. Por ello, se puede generar una falta de liquidez que conlleve a que no se puedan afrontar otros pagos. Así pues, un recurso que tiene la Pyme es el factoring. Destina las facturas pendientes de cobrar a un tercero, que suele ser una entidad financiera y ésta se encargará del cobro de dichas facturas. Para le empresa que contrata el factoring, una vez ha traspasado la gestión de cobro a un tercero, recibirá el dinero y ya no deberá preocuparse por el cobro de dichas facturas. Pero como todo, tiene que haber un coste. El coste variará según el riesgo que conlleven dichas facturas. A mayor riesgo, mayores intereses y comisiones.

¿Cómo financiar mi empresa? 30

TABLA RESUMEN

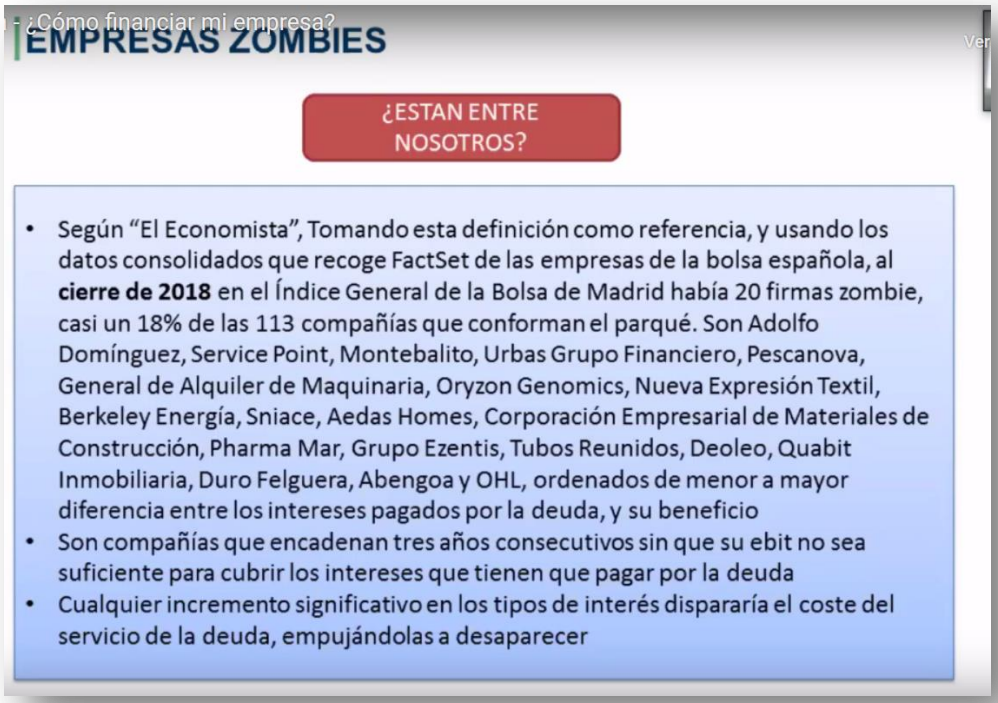
	Créditos ICO	Bancos	Enisa	Business Angels	Capital Riesgo	Crowfunding	Crowlending	CrowEquity
Entran en Capital de la Empresa	✗	✗	✗	✗	✓	✗	✓	✓
Garantías/Avales/Plan Viabilidad	✓	✓	Plan Muy Convincente	Plan Muy Convincente	Plan Muy Convincente	Demostrar Viabilidad	Demostrar Viabilidad	Plan Muy Convincente
Financiación Máxima Aprox.	12,5M	Depende	75K - 2M	50K-200K	> 50K	< 100K	< 300K	Depende
Plazos de Devolución	1-20 años	Depende	7-9 años	Exige ROI rápido	Exige ROI rápido	No hay devolucion	Exige ROI rápido	1 a 3 años
Tipos de interés	2% al 5%	> 4%	Euribor +3,75%	Exige ROI rápido	Exige ROI rápido	No hay devolucion	Desde Euribor +2%	Exige ROI rápido
Comisión Amortización Anticipada	✓	✓		N/A	N/A	N/A	✗	N/A
Consumen CIRBE	✓	✓	✓	N/A	N/A	✗	✗	N/A
Productos Adicionales	✓	✓	✓	N/A	N/A	N/A	✗	
Rapidez Proceso	✗	✗	✗	✗	✗	✓	✓	✗

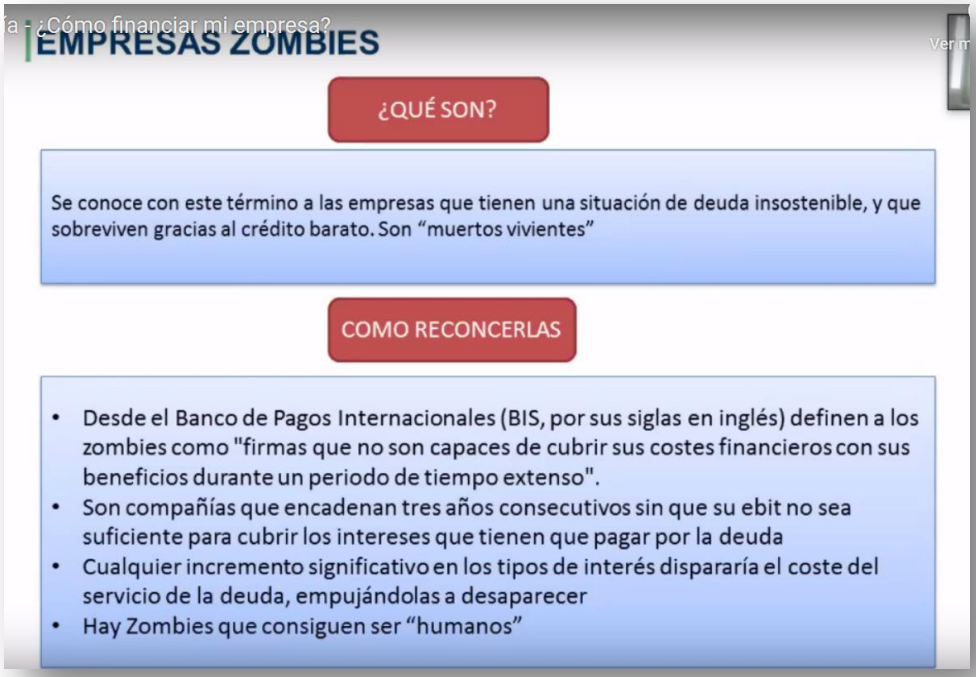



ía - ¿Cómo financiar mi empresa?
KEY TAKE AWAYS
La necesidad de financiación es una necesidad básica de toda empresa
Existen muy diversas formas de hacerlo, que irán en función de las características y situación de cada empresa. No hay vías buenas, ni vías malas
Tratad de identificar en que momento está la empresa para acceder a una u otra vía
Es clave un buen Plan de Negocio, cifras creíbles y cumplir todas las obligaciones administrativas y contables
Diversificar las fuentes : no pongáis "todos los huevos en la misma cesta"
Mucho cuidad o para no ser protagonistas de "The Walking Dead"

EMPRESAS ZOMBIES

Empresas zombies: apenas les llega para cubrir los intereses, empresas que sobreviven con refinanciación de su deuda.





PREGUNTAS Y RESPUESTAS

¿Qué plataformas de croleading recomiendas?
Primero, iría a las españolas autorizadas por la CNMV para mayor garantía.
Ejemplo: MitripleA o Finanzarell.
En la página web del IEBS (blog con las 75 principales plataformas de crowfunding y croleading.

Business Angels, como contactar con ellos → Si no conoces a nadie que haya contactado con alguno de ellos, a su página Web, en todas tienen que necesitan y como acceder o contactar con ellos.

En una economía actual golpeada que alternativas recomendables son para financiar negocios -> Si tu negocio está en marcha, y tienes datos para acceder a línea ICO (si cumples condiciones del COVID) y si no ,el resto.
Facturas pendientes de cobro → Factorizarlas (MiTripleA y Finanzarell).

¿Qué tipo de prestamos interesantes destacarías que surgen del COVID19?
Los únicos prestamos que surgen del gobierno son ICO, el resto de entidades gestiona los fondos COVID. Lo mejor es , si cumples requisitos, financiación ICO COVID y pedir la financiación que están dando las entidades financieras durante COVID.

Para empezar proyecto de emprendimiento -> Primero a través de las sencillas (tu propia financiación Family Friends and Fools) , o a través de líneas de emprendedores.
Todas Comunidades Autónomas tienen página web donde informan y tienen semilleros de empresas…
ENISA para líneas de emprendimiento (plan de negocio…)
Business Angels…

OTROS ENLACES DE INTERÉS

- Incentivos fiscales y aplazamientos: https://mcusercontent.com/4fef925dd3b2b1feec287809d/files/bbd65789-e9d3-4d17-b7e6-fe474cb9c320/Incentivos_fiscales_aplazo_v3.pdf

- Medidas financieras y legales para sobrevivir al COVID-19

  https://mcusercontent.com/4fef925dd3b2b1feec287809d/files/e8222947-d37c-41f7-b1f3-ecc0e1ebfbfd/UPBIZOR_LEXCREA__Medidas_en_tiempos_de_coronavirus_18.03.2020_.pdf

- Financiación pública https://mcusercontent.com/4fef925dd3b2b1feec287809d/files/a29e78da-cccc-4b38-b2e7-6303facb5643/Financiaci%C3%B3n_P%C3%BAblica_def1.pdf

- https://mailchi.mp/8f4459ac4dc6/lexcrea

- https://mailchi.mp/upbizor/stayup